

CHARAKTERISTIKA VON TRANSAKTIONEN IM MITTELSTAND



UNTERNEHMENSGRÖÖE

		Kleinstunternehmen 1 Mio. bis 5 Mio. € Unternehmenswert	Kleine Unternehmen 5 Mio. bis 20 Mio. € Unternehmenswert	Mittelgroße Unternehmen Bis 100 Mio. € Unternehmenswert
TRANSAKTION	Dauer	12 bis 18 Monate	9 bis 12 Monate	6 bis 9 Monate
	Dealtyp	Häufig Asset Deal	Häufig Share Deal	Share Deal
	Prozessteilnahme Eigentümer	Direkter Ansprechpartner	Sehr hoch bis hoch	Mittel bis gering
	Prozessteilnahme Personal	Sehr gering	Mittel, wenn nur obere Führungsebene	Hoch, meist nur obere Führungsebene
	PMI Komplexität	+	++	+++
KÄUFERTYP	Management Buy In / Buy Out	+++	++	+
	Strategischer Investor	+	++	+++
	Finanzinvestor PE / Family Office	-	+	+++
	Geographischer Sitz	Regional bis National	National bis International	Cross-Border-Transaktionen
BEWERTUNG	Bewertungsmethode	Modifiziertes Ertragswertverfahren (Klassisches Ertragswertverfahren + Substanzwert)		
	Umsatzmultiplikator	0,25x bis 0,80x	0,40x bis 1,10x	0,60x bis 1,20x
	EBIT-Multiplikator	Kleiner 5x	4x bis 7x	5x bis 9x
	Größenabschlag	Sehr hoch	Hoch	Mittel
BEWERTUNGSFAKTOREN	Kunden	Je diversifizierter der Kundenstamm,		
	Wettbewerb	Je geringer der Wettbewerbsdruck,		
	Abhängigkeit von Eigentümer	Je geringer die Abhängigkeit,		
	Abhängigkeit von Lieferanten			
	Abgrenzung des Bewertungsobjekts			
Geschäftsführervergütung	Bei marktüblicher Geschäftsführervergütung werden Anpassungen vorgenommen			
FINANZ.	Finanzierungstyp	Inanspruchnahme von Fördermöglichkeiten	Cash-Flow-basierte Finanzierung des Kaufs von Gesellschaftsanteilen	
	Finanzierungsstruktur	Nachrangige Mittel und Einbindung von Risikopartnern / Bürgschaften	Insbesondere MBI/MBO sowie Owner-Buy-Out	Individuelle Finanzstrukturen